

NEWS RELEASE

日立ビジネス
みらい創造

PISC
technology & solution

2010年1月18日
日立ビジネスソリューション株式会社
株式会社ピスク

農業小売店向け販売管理システム 「ファームパートナー」を販売開始

日立ビジネスソリューション株式会社(横浜市中区桜木町、取締役社長 木村 伊九夫、資本金 35億6千万円 以下、日立ビジネス)および株式会社ピスク(東京都豊島区駒込、取締役社長 内藤 博人、資本金 5千万円 以下、ピスク)は、このたび、農業関連商品を販売する地域密着型の農業小売店の業務効率化を支援するシステム「ファームパートナー」の提供を開始します。

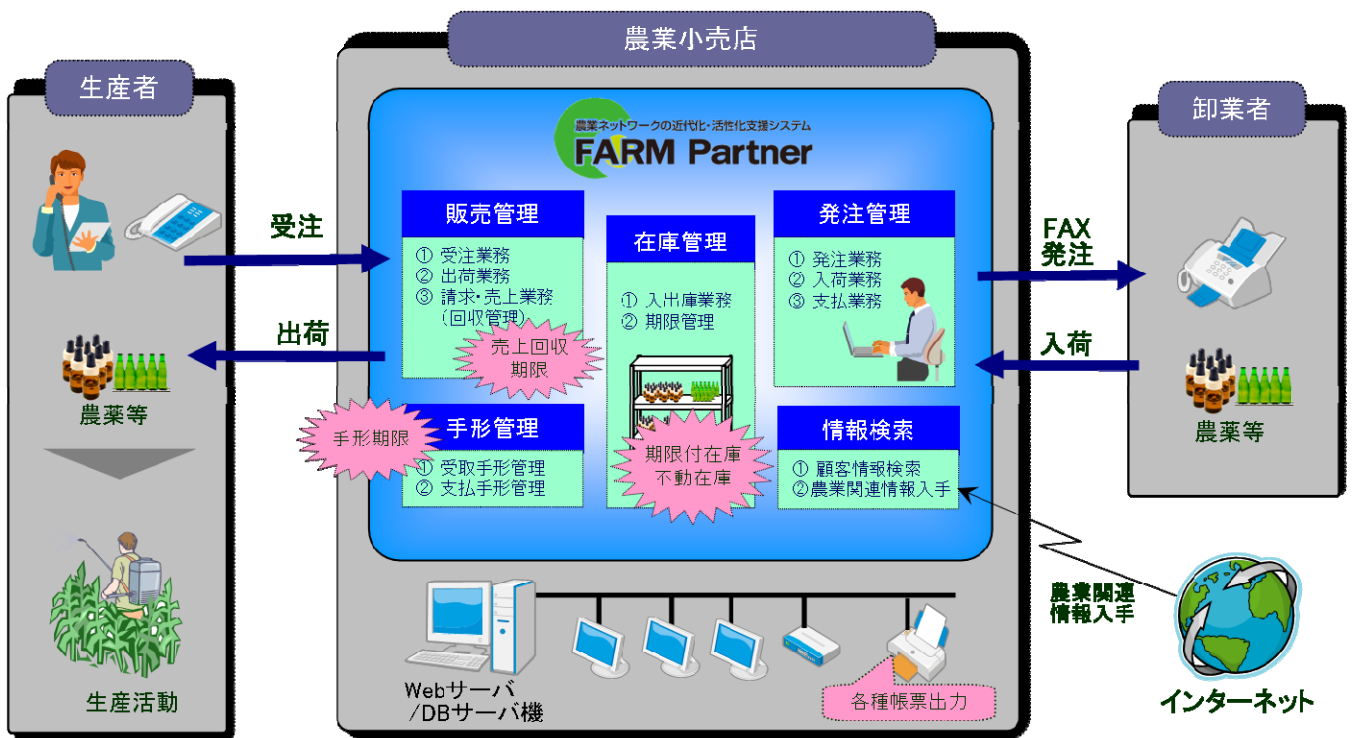
「ファームパートナー」は、農業小売店のさらなる業務効率向上を図るべく、販売管理業務のみならず営業活動支援などの顧客対応業務もサポートしたシステムです。近年広く普及しているWebシステムをベースとしたプラットフォームになっており、他システムとの連携や拡張がしやすいシステムになっております。導入しやすいようにお求めやすい価格設定とし、短期間でのシステム導入も可能にしました。

また、「ファームパートナー」は日立ビジネスが開発し、販売においては、日立ビジネスのグループ会社であるピスクが総販売代理店となり市場展開していきます。製品の問い合わせ対応やリモート保守等のサポートサービスでは、ピスクにてカスタマーサポートセンターを開設して対応することで、より多くのお客様の業務効率向上とシステムの確実な管理を継続的に支援します。

1. 「ファームパートナー」の特長

- (1) 販売管理・手形管理・在庫管理における期限情報の管理を支援
請求や手形の回収日や農薬等の消費期限に対し、基準日(一週間前、一ヶ月前 等)を設けて警告表示することで、効率的に回収業務や在庫管理業務を行うことが可能です。
- (2) 発注業務における効率向上を支援(FAX 発注機能)
発注先に対し、発注情報をパソコンから FAX 送信することができます。
- (3) 出力帳票データの有効活用を支援
出力される帳票は、すべてプレビュー表示と印刷ができ、PDF ファイルとして作成することも可能です。また、Microsoft Office Excel 形式でも出力することができるので、分析加工が自由に行えます。
- (4) 営業情報や得意先への農業関連情報の提供により、営業活動を支援
顧客情報検索として、注文状況・手形情報・請求情報を得意先単位で参照することができ、管理者や営業担当者へ営業活動に必要な情報を提供することが可能です。
また、業務に関連するインターネット上のサイト(URL)を事前に登録しておけば、システムの画面上で農業関連情報を参照することが可能です。農薬・肥料・種苗の最新情報、気象予報等、知りたい情報を閲覧し、得意先である農業生産者向けに情報を入手・展開するといったコミュニケーションツールとして利用することができます。

2. システム構成イメージ



3. 出荷開始日

2010年3月1日

4. 販売(導入)目標

今後3年間で5億円

5. 動作環境

種別		動作環境(推奨)
前提 ソフトウェア	Webサーバおよび データベースサーバ機	(1)OS(各 32bit 日本語版のみ対応) Windows XP Professional SP2 または SP3 Windows Vista Business SP1 または SP2 Windows 7 (2)ブラウザ:Internet Explorer 6 または 7 または 8 (3)Internet Information Server(IIS) 7.0 / 5.1 (※Windows XP の場合は 5.1) (4)Microsoft .NET Framework 3.5 SP1 (5)Microsoft SQL Server2008
	Webクライアント機	(1)OS(各 32bit 日本語版のみ対応) Windows XP Professional SP2 または SP3 Windows Vista Business SP1 または SP2 Windows 7 (2)ブラウザ:Internet Explorer 6 または 7 または 8
前提 ハードウェア	FAX モデム	MICRO RESEARCH 製 FAX モデム(MR560E5 for まいと〜) (FAX 発注機能をご利用になる場合、必要となります。)

6. 提供価格

品名	形名	標準価格 (税込)	備考
ファームパートナー	P-FP001	1,050,000 円	ただし、システムに接続するパソコンは5台までとなります。(6台以上接続する場合は、別途お問い合わせください。)
導入支援サービス	—	231,000 円	キッティング作業(インストールおよび各種セッティング)、搬入設置作業、ネットワーク構築(LAN構築、プリンター設置等)
導入指導・操作指導サービス	—	210,000 円	導入指導サービスおよび操作指導(4日分)
サポートサービス(年間)	—	63,000 円	問い合わせ対応、リモート保守、バージョンアップ対応

※ 総販売代理店のピスクにて、別途パソコンおよび周辺機器のセット販売を用意しております。

価格や動作環境等の詳細については、ピスクの下記お問い合わせ窓口へお問い合わせください。

7. お問い合わせ先

【ニュースリリースに関するお問い合わせ】

日立ビジネスソリューション株式会社 営業企画本部

TEL:045-224-6754 FAX:045-224-6719 E-mail: event@hitachi-business.com

【製品機能および販売に関するお問い合わせ】

株式会社ピスク 営業部

TEL:03-3949-8511 FAX:03-3949-8886 E-mail: web-contact@pisc.co.jp

■個人情報の取り扱いについて

本お問い合わせ先に送られる個人情報は、ご本人さま、またはお客さまの承諾なく、以下に定める目的以外での利用や第三者への開示等はいたしません。

お問い合わせへの回答や、ご本人さま、またはお客さまに有益と思われるサービス、製品の情報をDM・電話等でご案内させていただく場合がございます。

配信停止・情報の訂正・削除等をご希望の方は、お問い合わせいただいた会社の下記窓口までご連絡ください。

・日立ビジネスソリューション株式会社 event@hitachi-business.com

・株式会社ピスク web-contact@pisc.co.jp

8. 登録商標について

- ・「ファームパートナー」は、日立ビジネスソリューション株式会社の登録商標です。
- ・「Windows」「SQL Server」は、Microsoft Corporation の米国およびその他の国における登録商標または商標です。
- ・「Pentium」は、Intel Corporation またはその子会社の米国およびその他の国における登録商標または商標です。
- ・本文中に記載されている製品名などの固有名詞は、各社の登録商標または商標です。

日立ビジネスソリューション株式会社

〒231-0062 神奈川県横浜市中区桜木町1丁目1番地8

電話 (045)224-6111(代表) FAX (045)224-6119

ホームページ <http://hitachi-business.com/>

【総販売代理店】

株式会社ピスク

〒170-0003 東京都豊島区駒込3-3-20

電話 (03)3949-8511 FAX (03)3949-8886

ホームページ <http://www.pisc.co.jp/>

