

Hi-PerBT SEIKA導入事例

株式会社ケーアイ・フレッシュアクセス様

青果業界の特性を 熟知したシステムで、 将来のDX化に対応



輸入・国産果実の
取り扱いで
トップクラスのシェア



ケーアイ・フレッシュアクセス様は、全国200社を超える量販店向けに、輸入果実を中心とした新鮮な野菜・果実を販売している会社です。いち早く低温鮮度管理のインフラを構築し、廃棄ロスの減少やコストダウンを実現されており、産地開拓、売場支援、物流、加工製造まで、青果のトータルプランニングを強みとされています。今後の市場の変化を見据え、コスト削減はもちろん、システムの機能強化と業務効率化をめざして、「Hi-PerBT SEIKA」の導入を決めていただきました。

本社所在地：東京都中野区中央一丁目38番1号
住友中野坂上ビル15階

会社設立：1998年10月1日

従業員数：321名

事業内容：鮮農産物（輸入農産物も含む）・加工品の
卸売、および青果専用センターの
運営・ロジスティクス全般の一括業務受託



経営上の課題

- システムを含めた業務全体を外注していたため、社内業務がブラックボックス化していた
- 時流に応じて効率化が急務となっていたが、タイムリーなシステム改修が困難だった
- 特定機器が必須の仕組みとなっており、コストアップの要因となっていた
- リモートワークのできる仕組みがなく、コロナ禍における働き方の実現が困難だった

！ 導入の決め手

- 流通BMS^(※)に対応して業界の特殊性を網羅しているパッケージソフトだった
- 画面や帳票の項目変更や新規機能の追加などのカスタマイズの自由度が高かった
- 青果業界の仕組みや商習慣に精通した専門のシステムエンジニアが多数在籍していた
- 将来的に経営可視化を実現する際の手段としてBIツールなどが用意されていた
- さまざまな軸で日々の利益を分析するため必要な単品利益管理に標準対応していた

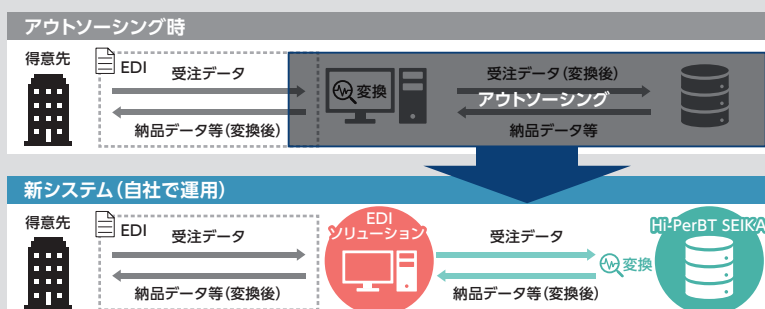


導入後の成果

Merit 01	Merit 02	Merit 03	Merit 04	Merit 05
効率化の推進が可能	システム改修が容易	大幅なコスト削減	柔軟な働き方をサポート	デジタル基盤の構築
内製化により業務改善に積極的に取り組める	現場の要望に合わせ自社業務にあった機能追加が可能	特定機器の依存解消とペーパーレス化の実現	クラウドサービスで自宅や出張先からもアクセス	蓄積されたデータを経営戦略へ利活用

ソリューションの導入経緯

アウトソーシングしていたEDIと基幹システムを内製化するため、「EDIソリューション」と「Hi-PerBT SEIKA」を導入しています。切替期間を有効活用し、青果流通業界特有の産地、階級、荷姿などに対応した複雑な品目コードや得意先別に異なったコードの変換などの整備を順次進め、新システム全面切替後は、全国50社を超えるEDI取引を運用しています。



※流通BMS:「流通ビジネスメッセージ標準(Business Message Standards)」の略。2007年4月に制定されたEDIの新しいガイドラインで、メーカー、卸売業、小売業の流通事業者間で利用されるEDIの標準仕様。



現場Interview

マネジメント層



システムと業務を同時に検討
前例のない
プロジェクトに成功

数年前からシステム改革が課題にのぼっていました。外注していた業務とシステムを一気に内製化するという高いハードルがありましたが、日立ソリューションズ・クリエイトさんには『非常に難しいプロジェクトとなるが、業界専用パッケージで蓄積した知見で推進していきましょう』と引き受けていただきました。

現在、当社に適した形で業務とシステムの両方を内製化することができ、無事稼働を迎えています。青果業界の豊富なノウハウのもと、当社の事情を熱心にヒアリングしてくれたことが成功のポイントだったと思います。

得意先別	正味数量	箱数	売上金額	販売金額	運賃金額	その他金額	合計
得意先001	213,455	51,374	13,812,320	13,812,320	6,718,516	2,870,461	23,213,603
得意先002	212,885	51,285	13,802,320	13,802,320	231,695	27,194	1,361,613
得意先003	67,807	10,293	3,042,256	3,042,256	920,122	97,484	97,484
得意先004	90,967	13,736	3,024,840	3,024,840	25,333	321,320	234,402
得意先005	40,282	44,219	5,660,962	5,660,962	19,850		19,850
得意先006	42,609	32,746	7,804,228	7,804,228	-21,374		-21,374
得意先007	55,455	3,342	6,361,316	6,361,316			
得意先008	33,048	26,239	6,132,082	6,132,082	-11,610		-11,610
得意先009	18,853	16,447	5,162,062	5,162,062	206,934		206,934
得意先010	35,450	5,425	4,946,143	4,946,143	-3,906,854	375,366	-1,060,445
得意先011	20,340	6,627	4,512,002	4,512,002	4,384		4,384
得意先012	24,911	3,027	3,801,996	3,801,996	405,002	15,482	405,002
得意先013	46,408	2,026	3,073,350	3,073,350	-772,210	44,725	495,644
得意先014	40,209	34,119	3,668,435	3,668,435	-12,593		-12,593
得意先015	22,102	14,703	3,024,073	3,024,073	4,500		4,500
得意先016	20,095	15,778	3,007,817	3,007,817	-3,147		-3,147
得意先017	40,147	3,304	3,007,006	3,007,006	3,720,360		3,720,360

EDI担当者



業務の効率化が進み、
コスト面でもメリット大

システムを内製化したことにより、得意先ごとの特徴が把握できました。例えば、出荷データの送信時間も得意先の傾向に合わせて調整するなど、運用の見直しによる効率化も進んでいます。



また、データでチェックできるため、帳票類の出力が相当量減るなど、コスト・環境面でメリットが出ています。



基幹系システム担当者



パッケージでありながら
自由度が高く、
カスタマイズが容易

以前と比べ、カスタマイズの自由度が高いです。以前はオペレーターから要望が上がっても対応できなかったのですが、現在は要望に応じて容易に変更や機能追加ができます。例えば、相互チェックが必要な時などに、1つの画面に項目追加することで別画面の立ち上げを不要としました。



手間を減らしたことでヒューマンエラーも予防できます。今後もオペレーターの声に応え、さらに効率化を進めたいと考えています。直感的に操作できるインターフェースは操作性が高まって好評です。

一層の
業務効率化を
図るとともに、
データの活用へ



今後の展望

いまはリプレースを終えて、ようやく落ち着いたところですが、このシステムをどのように活用するか、データをいかに活用していけるかが、日立グループと一緒に仕事をする最大のメリットだと思っています。

今後は、新システムを利用して蓄積されたデータをより付加価値の高いデータとするため、経営の意思決定を加速させるBIツールの活用にも力を入れていきます。さらなるDX化に向けビジネスの発展に役立つ提案も期待しています。

商品・サービスに関するお問い合わせ・ご相談受付

Webによる受付

www.hitachi-solutions-create.co.jp/inq.html

お問い合わせページより、商品・サービスをお選びください。

メールによる受付

hsc-contact@mlc.hitachi-solutions.com

ご相談・ご依頼いただいた内容は回答などのため、当社の関連会社（日立ソリューションズグループ会社）および株式会社日立製作所に提供（共同利用も含む）することがあります。取り扱いには十分注意し、お客様の許可なく他の目的に使用することはありません。
※Hi-PerBTは、株式会社日立ソリューションズ西日本の登録商標です。

HSC202204

※商品仕様は、改良のため予告なく変更場合がございます。最新情報は、当社Webページをご確認ください。
※本内容は、2022年4月現在のものです。

Hi-PerBT SEIKAは業務のさらなる効率化をはかり、利益率向上をサポートする、青果業向け販売管理システムです。詳細は当社Webページをご覧ください。
※下記URLをご入力いただくか、二次元バーコードを読み取ってアクセスしてください。

https://www.hitachi-solutions-create.co.jp/solution/hiper_seika/index.html



株式会社 日立ソリューションズ・クリエイト

www.hitachi-solutions-create.co.jp/