

Hi-PerBT KIT3導入事例

ロゼット株式会社様

柔軟性の高いセミオーダー型の 販売・生産管理システム導入で 課題を一気に解決



1929年に日本初のクリーム状洗顔料「レオン洗顔クリーム」を販売して以来、
いつの時代も人々の肌悩みを解決することに力を尽くしてきたロゼット様。

従来の肌悩み解決へのアプローチだけでなく、お客さまの理想を実現する「総合化粧品メーカー」を
めざしておられます。さらなる事業拡大を進めるにあたって、柔軟性が高く、業務の効率化に貢献する
システム基盤を構築するため「Hi-PerBT KIT3」を導入いただきました。

本社所在地：東京都品川区東品川3丁目26番10号
会社設立：1934年9月
従業員数：173人(2024.3月現在)
事業内容：化粧品・医薬部外品の製造販売、
化粧品・医薬部外品の通信販売ほか



従来の課題

- 既存の一般的な販売・生産管理システムではカスタマイズが多く、標準機能が制限され、汎用性・拡張性がなかった。
- 実績などの情報収集が紙に記載後、事務所でシステムに手入力するなど手間・非効率だった。
- 外部業者との連携がアナログで、手間やミスが発生していた。
- 設備間連携がなく、入力の二度手間などが生じていた。
- 紙・Excel管理などで情報が分散化したり、間違った情報を確認してしまう恐れがあった。



！導入の決め手

- 運用の変化に柔軟に対応可能なセミオーダー型の基幹システムだった
- 帳票や照会画面を自社で開発できるツールがバンドルされており、メリットが大きかった
- 化粧品業界でのシステム導入実績を持つシステムエンジニアが多数在籍していた
- サポート体制が充実しており、さまざまな情報提供や新たな提案に期待した



💡 導入後の成果

Merit 01

自社に適した販売・生産管理システムの導入

化粧品業界にも実績がある、柔軟なセミオーダー型のパッケージで自社の業務に適した導入が行えた。

Merit 02

作業効率化

ハンディターミナルを導入し、基幹システムと連携することで、現場から直接データを入力・参照することが可能になった。

Merit 03

データ連携強化

外部業者との連携が一部アナログであったが、Hi-PerBT KIT3の導入によりデータ連携が可能になり、アナログ対応を排除できた。

Merit 04

情報の見える化

各々の部署で管理していた販売～生産に掛かる情報をシステムで一元管理し、共通の情報を全ての部門で確認できるようになった。

Merit 05

将来性

将来的に変更する可能性がある帳票や照会画面を、バンドルされているツールで自社開発できるようになった。



現場Interview

マネジメント層



モノとデータの 流れが明確化

マスター登録の承認フロー導入や業務フローの見直しを行ったことで、モノとデータの正確な流れが確保され、業務の統制を強化することができました。また、紙ベースでの入力作業にともなうヒューマンエラーも低減しています。

Hi-PerBT KIT3の柔軟性を生かし、当社のニーズや業界の特性に適合した改善もフレキシブルに行えるようになりました。



営業部門



業務範囲の 切り分けが実現

属人化していた業務が解消され、これまでファジーだった業務範囲が明確化されて、販売計画は営業部門が、生産計画は製造部門が策定するように切り分けにつながりました。



また、在庫管理を精緻化でき、透明性・信頼性も向上しています。アプリケーションオーナー制を置き、各部門がシステムの運用やデータの管理を自らの責任として捉えるようになったことも大きな変化です。

製造部門



作業効率化による 現場作業負荷軽減

ハンディターミナル導入により、現場で直接システムへアクセスし、生産に必要な情報を入力・参照することが可能になり、作業効率化が行えました。

また事務所に戻った際も、ハンディターミナルで入力した情報がシステムへ反映されているため、生産状況をリアルタイムで確認できたり、生産計画が変更されると必要となる原材料の新規発生が自動出力されるなど、現場作業の負荷軽減が実現できました。



一層の
業務効率化を
図るとともに、
システム活用を
促進へ

ロゼット株式会社様



今後の展望

「Hi-PerBT KIT3」の導入が完了し、これから全社員が実際にシステムを触っていくことになります。社内にはまだまだシステム化できる部分があると思いますので、日立ソリューションズ・クリエイト様ご協力のもと、社内に潜在する課題の深堀を実施し、システムの活用を促進していきたいと思っています。

またお客さまへよりよい製品をお届けし、従業員にも快適な作業環境を提供していきたいと考えておりますので、さまざまな提案を日立ソリューションズ・クリエイト様には期待しております。



商品・サービスに関するお問い合わせ・ご相談受付

Webによる受付

www.hitachi-solutions-create.co.jp/inq.html

お問い合わせページより、商品・サービスをお選びください。

メールによる受付

hsc-contact@mlc.hitachi-solutions.com

ご相談・ご依頼いただいた内容は回答などのため、当社の関連会社（日立ソリューションズグループ会社）および株式会社日立製作所に提供（共同利用も含む）することがあります。取り扱いには十分注意し、お客さまの許可なく他の目的に使用することはありません。
※Hi-PerBTは、株式会社日立ソリューションズ西日本の登録商標です。

HSC202405

※製品仕様は、改良のため予告なく変更する場合がございます。最新情報は、当社ホームページをご参照ください。
※本カタログの内容は、2024年5月現在のものです。

株式会社 日立ソリューションズ・クリエイト

www.hitachi-solutions-create.co.jp/