

業務の効率化と事業変化への対応を実現するため 既存の基幹システムを刷新



本社 所在地 : 東京都西東京市下保谷 1-7-3
会 社 設 立 : 1965年11月
事 業 内 容 : 各種網戸、スクリーン、デッキ材、目かくし、
省エネルギー製品、日用品等住設及び
生活関連用品の企画・製造・販売
従 業 員 数 : 290名
U R L : www.seiki.gr.jp/company/hanbai/



セイキブランドの販売業務を目的として設立されたセイキ販売さまは、住宅建材分野、DIY分野等において幅広く、全国的な営業展開をしています。いち早く市場のニーズをとらえるためのマーケティング活動や、新製品の企画・開発にも注力しています。時代に即した斬新な発想で、常に新たなビジネスを提案し続けています。

セイキ販売さまには業務効率化および管理コストの軽減を目的とし、販売管理システム「Hi-PerBT. KIT3」をベースとした基幹システムを導入いただきました。本事例ではシステム導入にあたりご担当いただいた、業務改善課 山村さま・山本さまにシステムを導入いただく前の課題や、導入効果についてお話を伺いました。



総務部 業務改善課 山村さま

導入前の課題

システム間データ連携が困難、受注入力が複雑

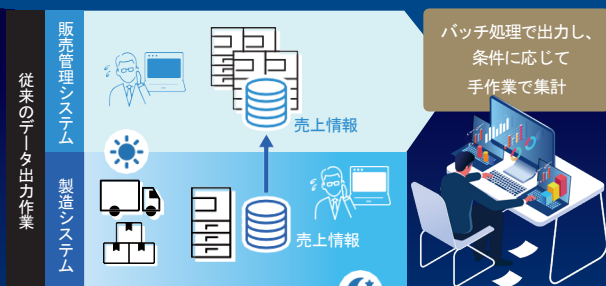
元々使っていた基幹システムがオフコンで開発されており、40年近く運用を行っていました。運用する中で必要な機能を都度追加していたのですが、オフコン市場の縮小でシステムの維持や機能追加が困難になったことで、基幹システムの刷新を検討しました。システム刷新に伴い現状の運用上の課題を検討したところ、基幹システムと生産管理システムのデータ連携ができず、受注生産品と量産品で入力システムを使い分けなくてはならないという課題がありました。

Befor

経営情報をリアルタイムで把握できない

製造システム側から基幹システムに月次のバッチ処理で必要最低限の情報を連携して規定形式でレポートが紙出力されていましたが、社内からは「得意先ごと」「品目単位」などさまざまな条件で情報を見たいという要望がありました。

そのような場合には、情報収集やレポート作成などを個別に行う必要があり、そのために多大な時間がかかってしまうことがありました。その結果、必要な情報を必要な時に確認できないという問題が生じていました。



導入効果

導入後の効果はいかがでしょうか？

After

CASE 01 システムの連携で 受注入力時間を削減

HiPerBT KIT3をベースとした基幹システムの構築、他システムとの連携実現により、受注入力時の業務においてシステムを使い分ける必要が無くなりました。システム入力が増えたため新しい人員への業務レクチャー時間が減り、システム運用部門としては業務導入時の教育負荷が効率化できていると感じています。



CASE 02 必要な経営情報をリアルタイムで 確認できるようになった

これまで月次処理として行う集計作業に半日ほど掛かっていましたが、リアルタイムでデータを閲覧できることに加え、紙でなくデータで出力されることによって大幅に業務時間を短縮できるようになりました。これまでは第2営業日にならないと作り終わらなかった資料が、第1営業日中には出来上がるようになりました。

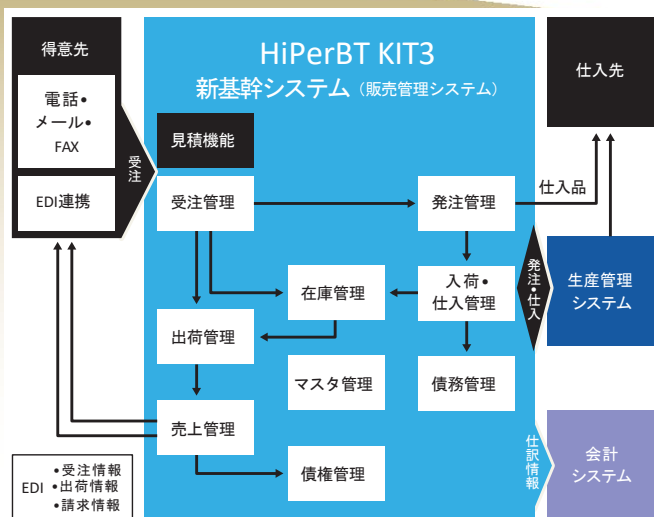


採用に至ったポイント

POINT

製品としての拡張性・
当社の経験と提案内容を評価

母体とした「HiPerBT KIT3」はパッケージ製品でありながらも、テンプレート追加でさまざまな業務に対して対応が可能、かつカスタマイズが容易な特長がありました。システムは作って終わりではなく、将来機能追加などが必ず発生するので、拡張性が高いということはシステム面から見て重要なポイントでした。また、提案いただくにあたり御社の営業、開発部隊の高い熱量が感じられました。細かくヒアリングいただき、当社の要望するもの以上のものを提案いただけた部分も大きなポイントです。導入に至るまでのシステム説明や推進体制の説明が万全で、本プロジェクトをリードしていただけたものと感じました。



システムイメージ▲

本日はお忙しい中、貴重なお話をお聞かせいただき誠にありがとうございました。

「Hi-PerBT KIT3」は販売管理・生産管理に適用可能なシステムで、
短期間かつ低コストでお客様に合ったシステムを提案可能です。

▶詳細は当社Webページをご覧ください。
※下記URLをご入力いただくか、右の二次元バーコードを読み取ってアクセスしてください。
https://www.hitachi-solutions-create.co.jp/solution/hiper_kit3/



商品・サービスに関するお問い合わせ・ご相談受付

Webによる受付

www.hitachi-solutions-create.co.jp/inq.html

お問い合わせページより、商品・サービスをお選びください。

メールによる受付

hsc-contact@mlc.hitachi-solutions.com

※ ご相談・ご依頼いただいた内容は回答のため、当社の関連会社（日立ソリューションズグループ会社）および株式会社日立製作所に提供（共同利用も含む）することがあります。取り扱いには十分注意し、お客様の許可なく他の目的に使用することはありません。

※ 製品仕様は、改良のため予告なく変更する場合がございます。

※ 最新情報は、当社ホームページをご参照ください。

※ 本カタログに記載されている会社名、製品名は各社の商標または登録商標です。

※ 本カタログの内容は、2024年1月現在のものです。

HSC202401

◎ 株式会社 日立ソリューションズ・クリエイト

www.hitachi-solutions-create.co.jp/