

Hi-PerBT SEIKA導入事例

株式会社マルエイ商事様

膨大な紙業務を伴う 青果・食品業界にて 大幅なDX化が実現



マルエイ商事様は、1984年創業の生鮮食品専門問屋です。青果仲卸・加工、輸出入販売、農産物卸売、水産卸売販売などの事業を展開されてきました。「単品利益管理」や「在庫の見える化」を求めて、販売管理システム「Hi-PerBT SEIKA」を導入、2020年に本番稼働されました。さらに業務のDX化をめざし、「Hi-PerBT SEIKA」の周辺システムとして「WEB受発注サービス」と「BIオプション」を導入されました。

本社所在地：東京都江戸川区臨海町3-4-1
会社設立：1984年4月
事業内容：青果仲卸・加工・輸出入販売・農産物卸



経営上の課題

- 見積業務は担当営業によってフォーマットが異なり、業務の属人化が発生していた
- FAXや紙を利用する業務が多く残っており、日々の膨大な紙運用とそれに伴う二重入力も発生し、大きな作業負荷となっていた
- 売り上げや在庫の帳票を集計して、独自の実績表を作成していた



！導入の決め手

● 受発注業務のシステム化

WEB受発注サービスを利用することで、属人化していた見積もり～受注業務フォーマットの標準化が期待できる

● モバイル端末でどこからでもアクセス可能

見積もり～受注業務においてモバイル端末の活用が可能のため、入力された受発注データを「Hi-PerBT SEIKA」へ取り込むことで、入力業務の負荷・ミスの軽減およびペーパーレス化を推進できる

● 「Hi-PerBT SEIKA」と連携できるBIオプション

BIオプションの導入による日々の実績データ加工作業の自動化、データの見える化が実現できる



💡 導入後の成果

標準化

得意先さまとの取引ルールの明確化に貢献
受発注業務におけるミスも軽減



効率化

WEB受発注サービスにより業務効率化
得意先さまの利便性もアップ



見える化

実績データが自動連携・見える化
データの利活用にも貢献



Merit 01

Merit 02

Merit 03



ユーザーVoice

営業／事務員



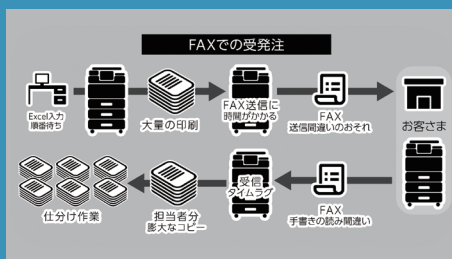
ペーパーレス化により、管理も効率化

これまで受発注に関わるほとんどの業務は、FAXがメインでした。入力・確認の業務が膨大なことに加え、紙の管理も発生し、大きな作業負担となっていました。FAX業務のシステム化により、膨大な紙の出力・仕分けの手間削減を実感しています。

また、得意先さまからは、WEBで納品数の速報チェックができるようになり、利便性がアップした、と好評をいただいております。



これまでの
FAX受発注の
流れ



導入システムイメージ

販売管理システム「Hi-PerBT SEIKA」を導入したことで「単品利益管理」や「在庫の見える化」が実現しましたが、さらなる業務のDX化をめざし、周辺システムとして「WEB受発注サービス」と「BIオプション」を導入

仕入先



CSVデータ

追加導入

WEB受発注サービス

BIオプション



基幹システム

販売管理システム

Hi-PerBT SEIKA

仕入
(標準機能)

在庫
(標準機能)

売上
(標準機能)

支払
(標準機能)

マスター保守
(標準機能)

請求
(標準機能)



現場入力



在庫
棚卸処理

原票振分

ロス・検品
処理

加工実績
入力

得意先



メール



株式会社 日立ソリューションズ・クリエイト

www.hitachi-solutions-create.co.jp/

商品・サービスに関するお問い合わせ・ご相談受付

Webによる受付

www.hitachi-solutions-create.co.jp/inq.html

お問い合わせページより、商品・サービスをお選びください。

メールによる受付

hsc-contact@mlc.hitachi-solutions.com

ご相談・ご依頼いただいた内容は回答などのため、当社の関連会社（日立ソリューションズグループ会社）および株式会社日立製作所に提供（共同利用も含む）することがあります。取り扱いには十分注意し、お客さまの許可なく他の目的に使用することはありません。
※Hi-PerBTは、株式会社日立ソリューションズ西日本の登録商標です。

HSC202305

※製品仕様は、改良のため予告なく変更する場合がございます。最新情報は、当社ホームページをご参照ください。
※本カタログの内容は、2023年5月現在のものです。